

سياسة التسويق لخدماتنا

لقد قمنا بوضع هذه السياسة لتطبق على جميع الأشخاص الراغبين في التسويق من خلال المنصة، وتحدد هذه السياسة كافة الحقوق والالتزامات، لذا يرجى قراءتها بعناية.

اولا: عملية التسويق بالعمولة

ثانيا: الانضمام لبرنامج التسويق بالعمولة

ثالثا: العمولات

رابعا: شروط عملية التسويق

خامسا: المدة والإنتهاء

اولا: عملية التسويق بالعمولة:

يقوم المسوق بإقناع العميل بالالتحاق بالدورات التدريبية حتى يقوم بسداد الرسوم الدراسية للشهر الأول فقط (والسداد مقدما هو النظام المعمول به لدى جميع المتدربين)

تضمن الشركة للمسوق عمليات تسجيل الطلاب بشكل شفاف باطلاعه على ذلك من خلال المنصة، والاطلاع على استحقاقاته في المحفظة.

ثانيا: خطوات الانضمام لبرنامج للتسويق بالعمولة بالشركة:

1) يحق لأي فرد أو مؤسسة العمل لدينا بنظام التسويق بالعمولة.

2) يجب على المسوق الاطلاع على سياسة التسويق وبشروعه في العمل يعتبر موافق على

العمل وفق نظام الشركة ، وما لم تتضمنه سياسة التسويق يكون العمل وفق لائحة الشركة.

3) تعبئة النموذج المخصص للالتحاق بنظام التسويق بالعمولة بشكل دقيق وفق المستندات

الرسمية (بطاقة شخصية – جواز سفر) أو أي مستند نظامي.

4) سيتم التواصل معكم عبر الإدارة المعنية للتنسيق بخصوص التحويلات المالية ، ويتم

تحويل الاستحقاقات المالية نهاية كل شهر ميلادي.

ثالثا: العمولات والحوافز:

1) يستحق المسوق مبلغا قدره (5) دينار بحريني / يعادلها 50 ريال سعودي، عن كل طالب التحق

بدورة تدريبية، وقام بسداد الرسوم الدراسية لشهر واحد.

(2) حافز مبلغ وقدره (10) دينار بحريني / يعادلها (100) ريال سعودي في حال يحقق المسوق إضافة عدد (10) طلاب خلال شهر واحد.

(3) في حال نجاح المسوق لمدة (3) شهور يتم اعتماد حافز شهري ابتداء من الشهر الرابع مع العمولة

(4) نسبة عمولة التحويل يتحملها المسوق إذا كانت أقل من (30) دينار بحريني.

والدفع نهاية كل شهر ميلادي ،**رابعاً: شروط عملية التسويق**

(1) يلتزم المسوق بالتسويق بالطرق التي تتوافق مع الشريعة الإسلامية.

(2) يمنع استخدام شعار الشركة (اللوغو) أو فتح منصات باسم الشركة، وأن يقوم بدور الوسيط طبقاً للأنظمة المعمول بها.

(3) يحظر الترويج للشركة من خلال (الإعلانات الدخيلة Pop-ups أو الرسائل الإقحامية Spams) أو وضع مواقعنا أو تطبيقنا أو أي من شعاراتنا في هذه الرسائل أو تلك الإعلانات.

(4) يمكن للمسوق أن يقوم بتشغيل وسطاء آخرين وذلك بعد التنسيق المباشر معنا لتوفير الآلية المناسبة لذلك.

خامساً: المدة والإنهاء

(1) تكون هذه الاتفاقية ملزمة للمسوق بمجرد تقديم طلب التسويق عبر الموقع المخصص لذلك، وبعد الموافقة على الطلب من طرف الشركة.

(2) تعتبر هذه الاتفاقية سارية ، ويحق لأي من الطرفين إنهاء الاتفاقية فوراً دون إشعار مسبق ، وبعد تسوية استحقاقات المسوق.